

FICHE DE POSTE : COMMERCIAL(E) GMS Sté SIS

Fondé en 1950, SIS, Société d'Importation du Sud est un groupe familial diversifié dans les activités de Cash&Carry, de Négoce et Industriel.

Nos commerciaux **visitent les points de vente** des différentes enseignes appartenant à la Grande distribution.

Objectif principal : **optimiser les ventes du portefeuille produits** de la prise de commande jusqu'à la livraison des produits, encadré par une responsable commerciale chargée de définir les missions et priorités par enseigne.

Les Missions

- Augmenter la distribution numérique de l'ensemble de la gamme de produits (assurer la présence des produits, référencer les innovations),
- Optimiser la visibilité de la marque en linéaire et la qualité d'exposition des produits,
- Négocier les mises en avant, implanter des supports ILV/PLV et valoriser les opérations promotionnelles en cours,
- Relayer les accords auprès de la distribution dans le parfait respect de la politique commerciale et tarifaire,
- Assurer une formation continue et la parfaite circulation des informations auprès de ses clients (respect positionnement, info concurrence, etc.)
- Rendre compte de ses activités et des informations relevées sur le terrain auprès de son supérieur hiérarchique.

Les Aptitudes professionnelles demandées

- Dynamisme – Autonomie – Rigueur – Sens de l'organisation
- Niveau BAC+2/+3 exigé
- Une première expérience de commercial(e) réussie sera appréciée

Secteur / Durée du poste

- Dans le cadre d'un remplacement de congés maternité : CDD de 5 mois (du 1^{er} novembre 2021 au 31 Mars 2022) 35h (6h30-13h30)
- Poste basé Sud / Sud-Ouest de la Réunion
- Salaire à définir suivant expérience
- Permis B obligatoire
- Véhicule / téléphone fournis

Merci d'envoyer CV + Lettre de motivation par mail sur a.martinet@sis.re ou contact téléphonique au 06 92 81 93 84 si besoin de plus de renseignements