

## **JOBS - Ingénieur Avant-Vente Cloud et Services Managés (H/F)**

Êtes-vous notre prochain Ingénieur Avant-Vente Cloud et Services Managés (H/F) ? 🤖  
Candiditez via ce formulaire : [JOBS - Ingénieur Avant-Vente Cloud et Services Managés \(H/F\)](#)

**Le poste proposé est un CDI, disponible dès maintenant et basé à La Réunion.**

En tant qu'Ingénieur Avant-Vente Cloud & Services Managés, vous interviendrez en collaboration avec les équipes commerciales et auprès de nos clients dans la définition des besoins et l'élaboration des propositions commerciales dans le cadre de projets d'hébergement et/ou d'infogérance. Votre rôle sera de :

- Accompagner les équipes commerciales sur les aspects techniques des besoins identifiés
- Qualifier ces besoins
- Concevoir la réponse technique
- Élaborer le chiffrage de la solution envisagée
- Participer à la rédaction de la proposition en appui de l'équipe commerciale
- Contribuer à l'enrichissement de nos offres et services

**Vous profiterez pleinement de ce poste si ...**

De formation ingénieur en informatique, vous justifiez d'une expérience d'au moins 5 ans dans l'approche technique de projets clients liés à l'externalisation, au Cloud et à l'infogérance et que vous êtes orientés services. Vous êtes un bon communicant, savez travailler en équipes et avez la capacité de vous adapter et de traiter des sujets variés dans les problématiques posées et leur envergure.

**Initiative, innovation, curiosité, sens relationnel et commercial seront des atouts indéniables.**

**Où travaillerez-vous ?**

Au siège d'Exodata, au 4 rue Emile Hugot, Immeuble Darwin, 97490 Sainte Clotilde.

**Pour quelle rémunération ?**

Nous envisagerons votre rémunération au regard de votre expérience professionnelle et de vos compétences.

**Comment nous rejoindre ?**

Candiditez via ce formulaire : [JOBS - Ingénieur Avant-Vente Cloud et Services Managés \(H/F\)](#)



## Pourquoi rejoindre le groupe Exodata ?

Parce qu'intégrer Exodata, c'est intégrer un groupe jeune (tant par ses effectifs que sa culture d'entreprise), flexible, en termes d'organisation et de management et humaine qui place la qualité de la relation au centre de son entreprise.

Grâce à ses positions géographiques et stratégiques, Exodata est le seul acteur clé sur le marché à proposer un service d'infogérance 100% français en mode « Follow The Sun », 24 heures sur 24 et 7 jours sur 7.

Exodata accompagne les entreprises au niveau local et international dans leur transformation numérique en leur permettant de se concentrer sur leur cœur de métier, grâce à nos savoir-faire en termes d'infogérance, d'hébergement d'applications critiques, d'accompagnement stratégiques IT, de développement et d'intégration de Business Apps mais aussi de Business Intelligence.

Si vous souhaitez rejoindre une entreprise dynamique, qui fourmille de projets et où on ne peut pas s'ennuyer, candidatez dès maintenant !

Merci et peut-être à très vite !

