



CHARGE.E DE BUSINESS DEVELOPER

STAGE de 6 à 8 semaines

TOUTE L'ANNEE

CAMAS, centre de formation spécialisé dans la préparation aux métiers aéroportuaires, aux métiers du tourisme et du commerce propose un stage en business development.

Intégré(e) au sein d'une équipe permanente personnes avec qui tu travailleras en étroite collaboration, tu occuperas un poste polyvalent, fortement coloré par la dimension relationnelle et commerciale de la Formation.

Ta mission :

Représenter CAMAS et générer des opportunités commerciales sur le secteur de la **REUNION et MAYOTTE**. En tant que Business Developer, tu joueras un rôle primordial dans le process de vente. Tu seras en charge de la génération d'opportunités commerciales

Les activités principales :

- **Identifier** de nouveaux partenaires
- **Prospection** téléphonique et physique
- **Réaliser** des rendez-vous commerciaux
- **Trouver** de nouvelles opportunités

Profil recherché :

- Tu as au moins une expérience en sales ou business development.
- Tu es organisé(e), autonome et aime prendre des initiatives.
- Tu as une excellente communication orale et écrite.
- Tu es passionné(e) par le contact humain et tu prends plaisir à rencontrer le client

Contact : envoyez votre CV à **Laetitia LACROIX**

Directrice CAMAS SAINTE MARIE

l.lacroix@camasformation.fr (0262.72.95.68)